



# **Страхование в России в 2016: Тенденции. Сегменты. Прогнозы**

Краткий аналитический доклад Института страхования ВСС.

Москва 2016

## **РЕЗЮМЕ**

**ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЕ ИТОГИ 2016 В ЦЕЛОМ ПОЗИТИВНЫ: РЫНОК НЕСМОТЯ НА ОЧЕВИДНЫЕ ПРОБЛЕМЫ СО СТОРОНЫ СПРОСА ПРОДОЛЖИЛ РАСТИ; ФИНАНСОВЫЙ РЕЗУЛЬТАТ ПРЕВЗОЙДЕТ ПРОГНОЗЫ. ДОЛЯ РАСХОДОВ И КОМИССИОННОГО ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ СТАБИЛИЗИРОВАЛАСЬ НА НИЗКОМ ДЛЯ РОССИЙСКОГО РЫНКА УРОВНЕ (ХОТЯ И ПЕРЕСТАЛА СНИЖАТЬСЯ). БЫСТРО РАСТЕТ РАСПРОСТРАНЕНИЕ СТРАХОВАНИЯ С ФРАНШИЗОЙ, А ДОЛЯ ДОБРОВОЛЬНЫХ ВИДОВ СТРАХОВАНИЯ САМАЯ ВЫСОКАЯ ЗА 10 ЛЕТ. ИЗ ДОСТИЖЕНИЙ РЫНКА МОЖНО ТАКЖЕ ОТМЕТИТЬ СНИЖЕНИЕ ЧИСЛА КЛИЕНТСКИХ ЖАЛОБ НА СТРАХОВЩИКОВ (ОТМЕЧЕННОЕ РЕГУЛЯТОРОМ В 3 КВАРТАЛЕ 2016) И СНИЖЕНИЕ КОЭФФИЦИЕНТА ОТКАЗА В ВЫПЛАТАХ: УРОВЕНЬ КЛИЕНТООРИЕНТИРОВАННОСТИ ЗАМЕТНО РАСТЕТ.**

**Главные итоги структурного и институционального характера: начало работы СРО, запуск НПК и ряд законодательных инициатив, которые могут существенно изменить рынок.**

**Главный вызов в 2017 году для участников рынка и регулятора – стабилизация ОСАГО, вывод сегмента из кризисного состояния. От решения этой проблемы зависит и распространение электронных продаж, и уровень потребительского «напряжения», доверия к страховщикам, и финансовая устойчивость компаний.**

**Страховой рынок по итогам года, очевидно, поставит целый ряд «рекордов»: максимальная доля банкострахования за всю историю; впервые страхование жизни – лидирующий по объемам сегмент рынка (истории с псевдострахованием жизни начала 2000х мы не учитываем), наибольшая доля розницы и добровольных видов.**

**ПО ПРОГНОЗАМ ВСС СТРУКТУРА ДИСТРИБУЦИИ В БЛИЖАЙШИЕ 2 ГОДА СУЩЕСТВЕННО ИЗМЕНИТСЯ. НАКОНЕЦ СТАНЕТ ЗАМЕТНЫМ РОСТ ДОЛИ ОНЛАЙН-ПРОДАЖ (ДО 5% ИЛИ БОЛЕЕ В 2018 ГОДУ), ДОЛЯ БАНКОСТРАХОВАНИЯ МОЖЕТ ПРИБЛИЗИТЬСЯ К 45%, ПРИ ЭТОМ В МОТОРНЫХ ВИДАХ ЕЩЕ БОЛЕЕ СУЩЕСТВЕННОЙ СТАНЕТ ДОЛЯ СТРАХОВАНИЯ С ФРАНШИЗОЙ, А ТАКЖЕ С ТЕЛЕМАТИКОЙ.**

**В период 2013-2016 гг. структура сбора страховых премий страховщиками изменилась прежде всего в части структуры по видам посредников. За последний год продолжилось удешевление услуг посредников, связанное с активным сокращением страховщиками своих расходов в первую очередь за счет урезания комиссий (в 2015 году комиссионное вознаграждение составило 19,6%, что на 3,3 % ниже, чем в 2014 году, в 2016 в среднем КВ во многих сегментах продолжило сокращаться, но, видимо, в 2017 этот тренд прекратится). Снижение комиссионного вознаграждения произошло в первую очередь за счет снижения комиссий по ОСАГО и автокаско. Пока мы не наблюдаем активности в онлайн-продажах – эта тема остается перспективной, но пока не подтверждается статистикой. Доля премий, получаемых через Интернет остается незначительной (0.5%), но мы ожидаем активизации в этой сфере в ближайшие два года.**

**СТРАХОВОЙ РЫНОК ПРОДОЛЖАЕТ РАСТИ: ГЛАВНЫЙ ДРАЙВЕР – ИСЖ, И В 2017 ГОДУ ЭТОТ ТРЕНД ПРОДОЛЖИТСЯ. КРОМЕ СТРАХОВАНИЯ ЖИЗНИ СРЕДИ ДРАЙВЕРОВ – «КОРОБОЧНЫЕ» ПРОДУКТЫ; ПРЕМИИ ПО ОСАГО БУДУТ СТАГНИРОВАТЬ, А УБЫТОЧНОСТЬ ПРЕВЫСИТ КРИТИЧЕСКИЙ УРОВЕНЬ.**

**Страховой рынок и по итогам 3 квартала и за 9 месяцев 2016 года показал двузначный прирост сборов; за 3 квартал 2016 года (по сравнению с 3 кварталом 2015) прирост рынка составил 16% или 41.4 млрд. руб. Предварительная оценка прироста страховых премий по итогам 2016 года – порядка +15%. Наибольший вклад в прирост рынка в течение всего года вносит страхование жизни (в 3 квартале +23,5 млрд. руб./+66,9% к 3 кв 2015г.), причем в первую очередь – некредитное страхование жизни.**

При реализации позитивного сценария развития рынок продолжит наращивать объем сборов за счет развития страхования жизни (динамика прироста сборов при этом вероятно снизится до 25%) и «коробочных» продуктов, продвигаемых через ритейловые сети и розничные банки на фоне падения либо незначительного роста остальных видов страхования. В случае реализации негативного сценария развития, который подразумевает снижение темпов прироста страхования жизни и дальнейшую дестабилизацию рынка моторных видов страхования (которая выразится в его сокращении), произойдет значительное снижение темпов прироста страховых сборов в 2017 году, переход к стагнации, а самое главное –ухудшение финансового результата компаний. Ключевой проблемой отрасли останется ситуация на рынке ОСАГО.

**ЛИДЕРАМИ РОСТА В 2017 ГОДУ БУДУТ СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ, ИМУЩЕСТВА ФИЗЛИЦ, ПРИ ЭТОМ РЯД СЕГМЕНТОВ БУДЕТ СТАГНИРОВАТЬ, И В ИТОГЕ РЫНОК В ЛУЧШЕМ СЛУЧАЕ ВЫРАСТЕТ НА 15%, КАК И В 2016.**

Мы предполагаем следующую динамику сборов в 2017 году: ОСАГО и автокаско – стагнация (прирост около 0), Страхование имущества физических лиц +15% (в первую очередь за счёт продаж «коробочных» продуктов через розничные сети), Страхование имущества юридических лиц -стагнация, Страхование от несчастного случая +10-15% (в значительной мере за счёт продаж по каналу «банкострахование»), Страхование жизни +25%, Страхование опасных производственных объектов -5-0%, Добровольное медицинское страхование +5%, Страхование грузов – около 0, внутренний перестраховочный рынок +15%.

Наши ожидания на 2017 год исходят из консервативных предпосылок: продолжение стагнации в экономике, умеренные инфляционные и девальвационные риски, сохранение давления судебной практики и мошенничества на убыточность. Прирост рынка по объемам в 2017, по нашим оценкам, не превысит 15%.

**ПО ПРЕДВАРИТЕЛЬНОЙ ОЦЕНКЕ ПРИРОСТ РЫНКА В 2016 ГОДУ СОСТАВИТ ОКОЛО 15%, А ПРИБЫЛЬ ТОЖЕ БУДЕТ ВЫШЕ, ЧЕМ В 2015. ОСАГО ПО ИТОГАМ 2016 ГОДА ПОТЕРЯЕТ ЛИДЕРСТВО ПО ОБЪЕМУ ПРЕМИЙ – УСТУПИТ ЕГО СТРАХОВАНИЮ ЖИЗНИ.**

По итогам 2016 года прирост взносов составит, по нашим оценкам 15%; при этом финансовый результат сегмента будет в целом лучше, чем в 2015 году, но убыточность почти по всем сегментам (кроме страхования имущества юрлиц) в 4 квартале вырастет. Уровень РВД перестал снижаться: исчерпан потенциал оптимизации и снижения КВ. тем не менее финансовый результат рынка значительно превысит уровень 2015 года, хотя одним из факторов будет переоценка активов, а не только страховая деятельность. Во втором полугодии 2016 укрепление рубля сдерживало ожидаемый рост убыточности в ряде видах страхования, но в 2017 году этот фактор остается одним из неопределенных. В прошедшем квартале сборы по страхованию жизни впервые вплотную приблизились к объёму рынка ОСАГО (58,7 млрд. руб. и 59,3 млрд. руб.) и по итогам 2016 мы ожидаем (впервые в истории современного российского страхового рынка), что сегмент страхования жизни займет первую позицию по доле от общих сборов, обогнав ОСАГО.

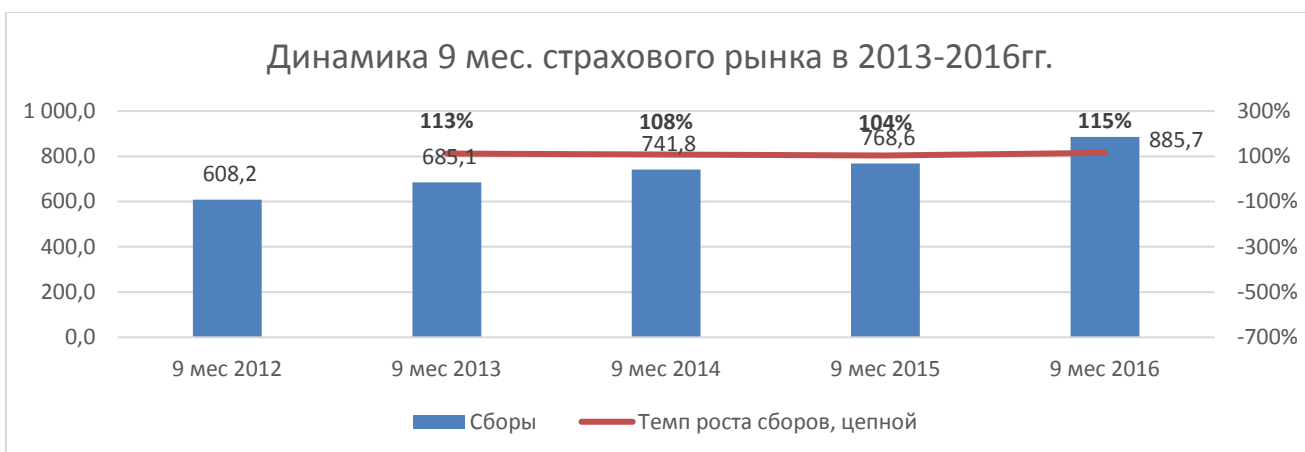
Отметим, что ОСАГО впервые за долгое время показало отрицательную динамику в 3 квартале: -1,4 млрд. руб. (-2,4%), в сегменте автокаско падение продолжилось: -10,4% или -5,0 млрд. руб. И как следствие весь сегмент «моторного» страхования после фазы стагнации (автокаско падало примерно на ту же величину, что росли сборы ОСАГО) перешёл в фазу спада.

В структуре рынка за последний год произошли существенные изменения. Крупнейшим сегментом в 3 квартале 2016 года стало ОСАГО (доля 20,0%, в 3 кв 2015 г. – 24,2%).

**втором месте по сборам - страхование жизни (доля 19,8%, в 3 кв 2015 г. – 14,0%).** Сборы по страхованию жизни впервые вплотную приблизились к объёму рынка ОСАГО. В целом доля моторного страхования - ОСАГО и КАСКО на рынке снизилась с 43,2% до 34,4%. Два года назад лидировало автокаско, а страхование жизни ранее занимало 4, а затем 3 позиции.



Источник: Институт Страхования ВСС по данным Банка России



Источник: Институт Страхования ВСС по данным Банка России



Источник: Институт Страхования ВСС по данным Банка России

Вид страхования	Собранные премии, 3 квартал 2016г., млрд. руб.	Собранные премии, 9 месяцев 2016г., млрд. руб.
ОСАГО	59,3	173,1
КАСКО	42,5	125,7
Имущество ФЛ	14,5	36,7
Имущество ЮЛ	25,2	86,0
Ответственность	20,1	34,7
НС	30,3	81,3
Жизнь	58,7	147,5
ОПО	0,3	2,8
ДМС	24,6	115,8
Прочие виды	20,4	82,2

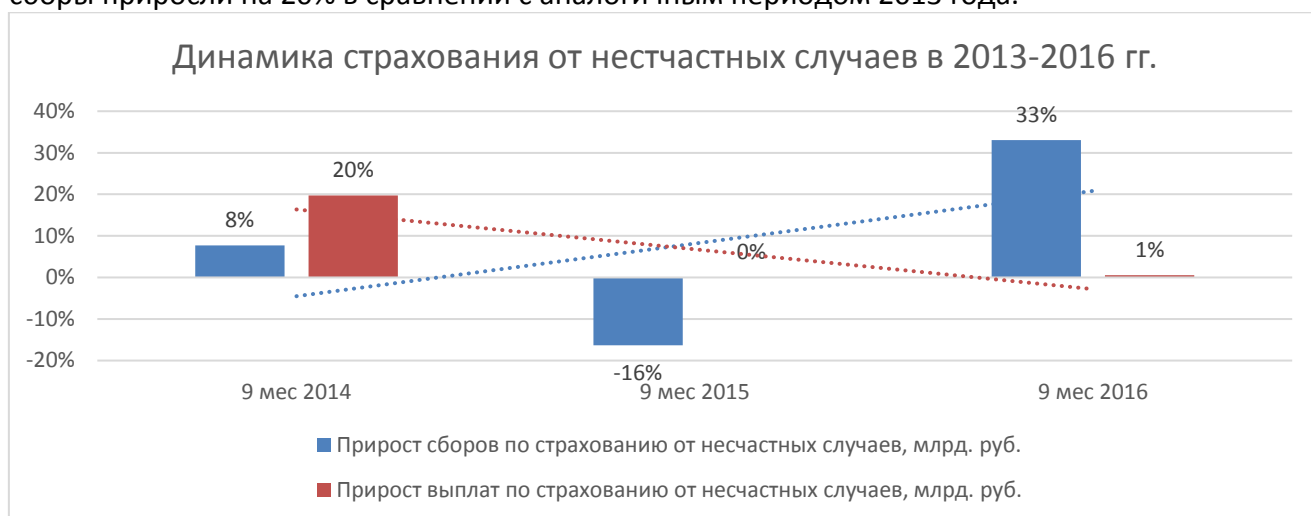
## Динамика сегментов рынка.

### Тенденции в страховании от несчастных случаев

За последние 2 года (2015-2016 гг.) выплаты по договорам страхования от несчастных случаев практически не изменились и изменялись незначительно, при этом темпы прироста сборов значительно изменялись за рассматриваемый период.

Показатель	9 мес 2015	9 мес 2016
Сборы по страхованию от несчастных случаев, млрд. руб.	61,1	81,3
Выплаты по страхованию от несчастных случаев, млрд. руб.	11,0	11,1

Однако, колебания на рынке не привели к изменениям убыточности – как выплаты, так и сборы приросли на 20% в сравнении с аналогичным периодом 2013 года.



Источник: Институт Страхования ВСС по данным Банка России

При рассмотрении квартальной динамики убыточности сложно выделить явный тренд на ее увеличение или уменьшение – в целом убыточность страхования от несчастных случаев стабильна. В 2017 году при позитивном сценарии развития убыточность рынка начнет постепенно снижаться (как было в 2016 году) и к 2018. В случае негативного сценария развития произойдет постепенное снижение темпов прироста сборов и рост убыточности (как было в 2014 году).



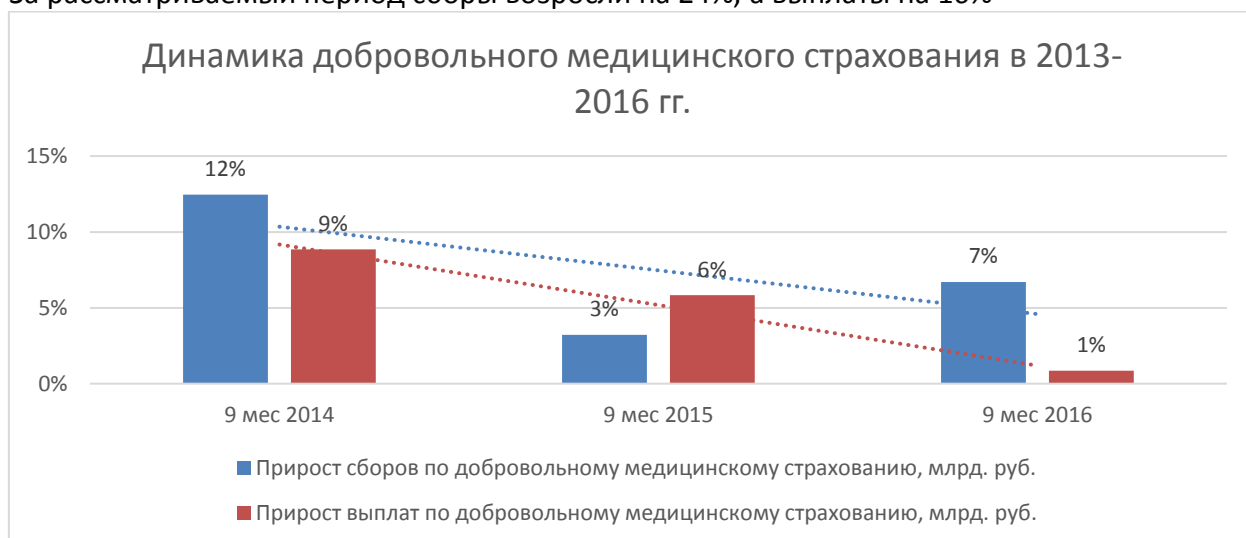
Источник: Институт Страхования ВСС по данным Банка России

## Динамика развития добровольного медицинского страхования

За последние 4 года (2015-2016 гг.) в сегменте добровольного медицинского страхования появился тренд на снижение как темпов прироста сборов, так и выплат. Снижение темпов прироста выплат происходит быстрее, чем темпов прироста сборов.

Показатель	9 мес 2015	9 мес 2016
Сборы по добровольному медицинскому страхованию, млрд. руб.	108,5	115,8
Выплаты по добровольному медицинскому страхованию, млрд. руб.	73,5	74,1

За рассматриваемый период сборы возросли на 24%, а выплаты на 16%



Источник: Институт Страхования ВСС по данным Банка России

Убыточность добровольного медицинского страхования характеризуется ярко выраженной сезонностью, которая повторяется последние 4 года (2013-2016 гг.), однако при устранении сезонности тренд «боковой»: уровень выплат и убыточности стабилен.

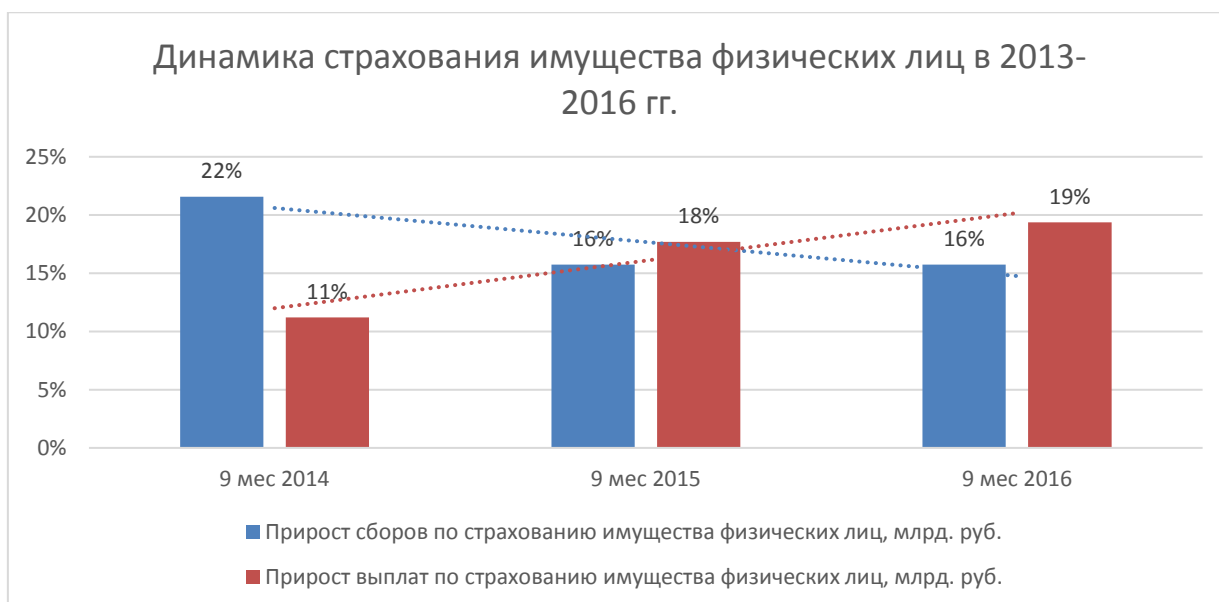


Источник: Институт Страхования ВСС по данным Банка России

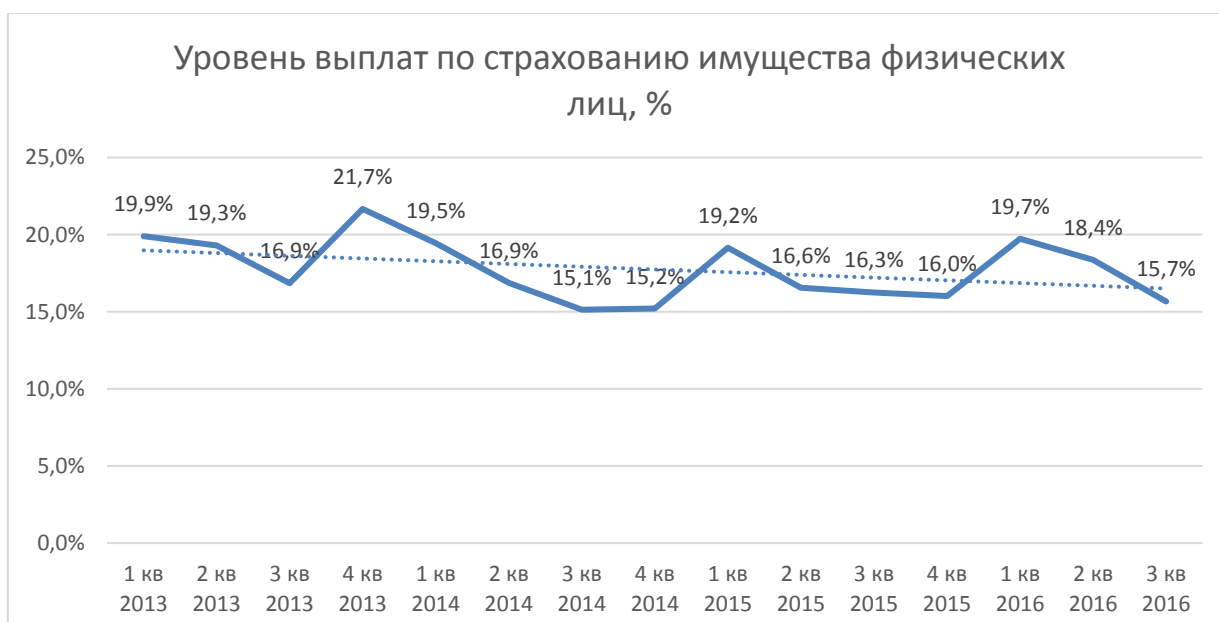
## Динамика развития страхования имущества физических лиц

В страховании имущества физлиц постепенно растет уровень выплат – с 2014 года, и за 9 месяцев 2016 года прирост выплат снова был больше, чем прирост сборов. За этот период сборы возросли на 63%, а выплаты на 56%

Показатель	9 мес 2015	9 мес 2016
Сборы по страхованию имущества физических лиц, млрд. руб.	31,7	36,7
Выплаты по страхованию имущества физических лиц, млрд. руб.	5,4	6,5



Источник: Институт Страхования ВСС по данным Банка России



Источник: Институт Страхования ВСС по данным Банка России



## Динамика и прогноз развития страхования имущества юридических лиц

Показатель	9 мес 2015	9 мес 2016
Сборы по страхованию имущества юридических лиц, млрд. руб.	80,6	86,0
Выплаты по страхованию имущества юридических лиц, млрд. руб.	22,3	19,6

В 2015 в сегменте страхования юрлиц был резкий всплеск убыточности: при падении премий выплаты выросли на 35% и даже снижение уровня КВ в сегменте не помогло нивелировать давление на убыточность. Напряженность на рынке снизилась в 2016 году: по итогам 9 месяцев этого года выплаты упали сильнее, чем премии. Специфика этого сегмента конечно определяет зависимость убыточности от крупных страховых событий, что частично объясняет резкие скачки в динамике показателя. Но все-таки надо признать, что если ситуация в 2015 году казалась критической, то в 2016 конъюнктура рынка существенно улучшилась.

В 2016 году ряд крупных контрактов существенно повлиял на объемы сегмента. Среди них можно отметить:

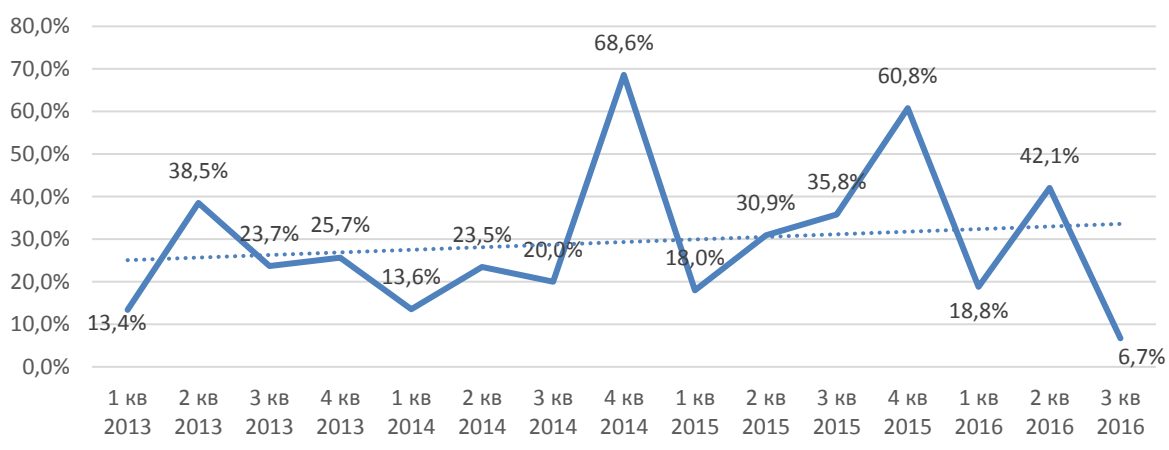
- Страхование имущества Московского метрополитена в Росгосстрахе со страховой суммой более 932 млрд. руб. (Страховыми случаями по договору являются пожар, повреждение имущества в результате затопления водой, действие природных сил, противоправные действия третьих лиц, бой стекол).
- Страхование имущества ПАО «Т Плюс» в Ингосстрахе со страховой суммой более 503 млрд. руб. (Страховой защитой обеспечены движимое и недвижимое имущество страхователя, а также машины и оборудование. Имущество застраховано на условиях «от всех рисков», которые могут привести к прямой физической гибели, утрате или повреждению застрахованного имущества, включая риски пожара, повреждения водой, взрыва газа, стихийных бедствий, противоправных действий третьих лиц и другие актуальные риски).
- Страхование строительно-монтажных работ в рамках развития Сузунского месторождения в Красноярском крае в СОГАЗе на сумму более 113 млрд. руб. Страховая защита будет распространяться на инфраструктурные объекты и прочие объекты строительства.
- Несмотря на ухудшение внешней конъюнктуры ряд перестраховочных договоров был заключен или пролонгирован на условиях даже лучше, чем в 2015 году. Это касается как ряда контрактов крупнейших компаний – СОГАЗ, Ингосстрах, Росгосстрах, ВСК, Альфастрахование, ВТБ страхование, так и некоторых компаний, не входящих в топ-20. Например, страховая компания «АРСЕНАЛЬ» пролонгировала облигаторный договор перестраховочной защиты по морским рискам, который покрывает морское каско судов, ответственность судовладельцев и суда в постройке. При этом лимит договора был увеличен до 20 млн. долларов США.
- Первые договоры заключила и созданная в этом году НПК. Рынок перестрахования имеет все шансы выйти из затяжного кризиса, и задача НПК – найти баланс между рыночной конкуренцией, глобальными задачами поддержания емкости рынка, особенно по санкционным рискам и эффективностью своей собственной бизнес-модели. Тенденции, перспективы и роль НПК будут подробно рассмотрены в исследовании «Перестрахование в России: взгляд в будущее», которое будет скоро представлено Институтом страхования при ВСС.

### Динамика страхования имущества юридических лиц в 2013-2016 гг.



Источник: Институт Страхования ВСС по данным Банка России

### Уровень выплат по страхованию имущества юридических лиц, %

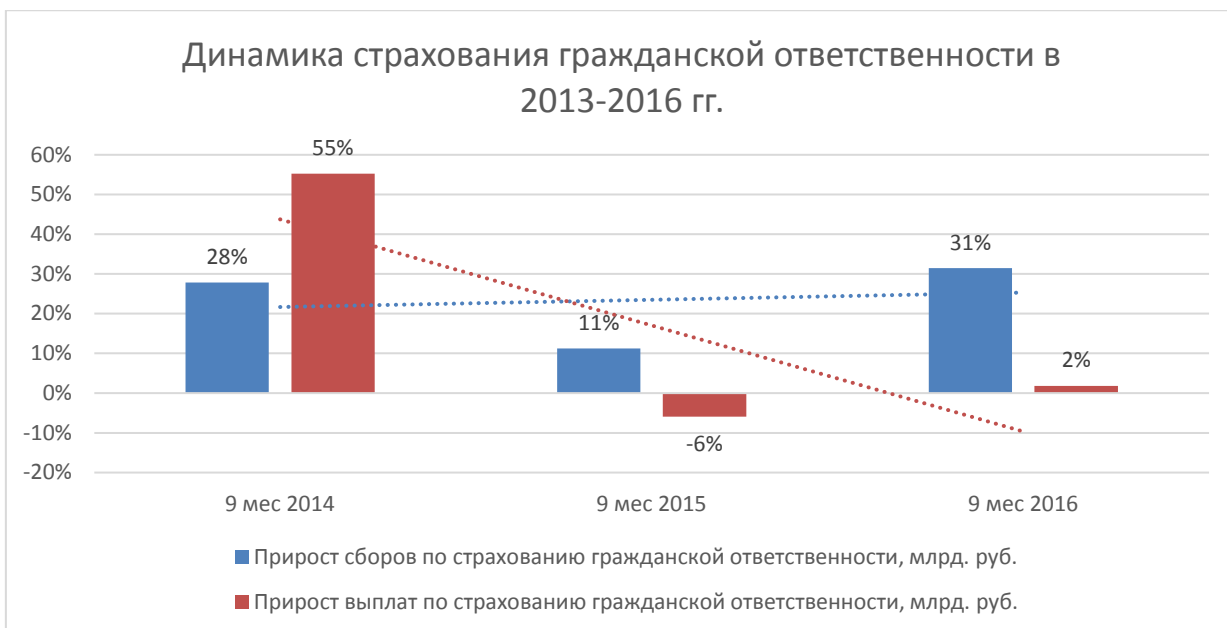


Источник: Институт Страхования ВСС по данным Банка России

### Динамика развития страхования ответственности

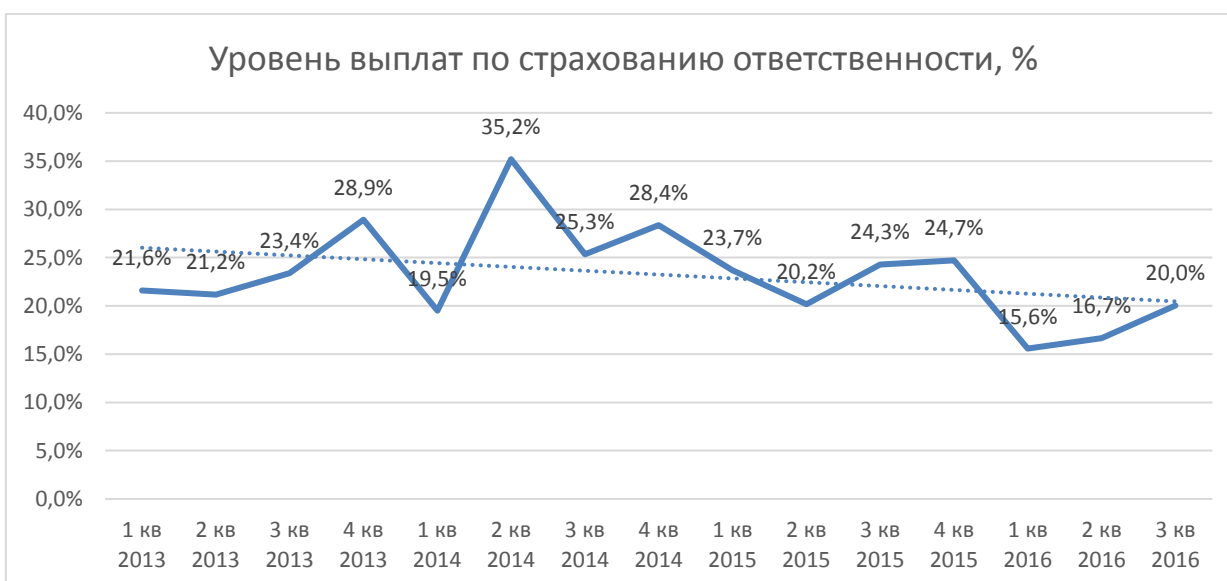
Показатель	9 мес 2015	9 мес 2016
Сборы по страхованию ответственности, млрд. руб.	30,3	39,8
Выплаты по страхованию ответственности, млрд. руб.	6,9	7,0

В сегменте произошло значительное сокращение выплат - за рассматриваемый период сборы возросли на 87%, а выплаты на 49%, то есть выплаты росли в 1,8 раза медленнее.



Источник: Институт Страхования ВСС по данным Банка России

Квартальная динамика убыточности страхования ответственности характеризуется трендом на снижение. За рассматриваемый период убыточность сократилась на 4,5 п.п. при нивелировании сезонности.



Источник: Институт Страхования ВСС по данным Банка России

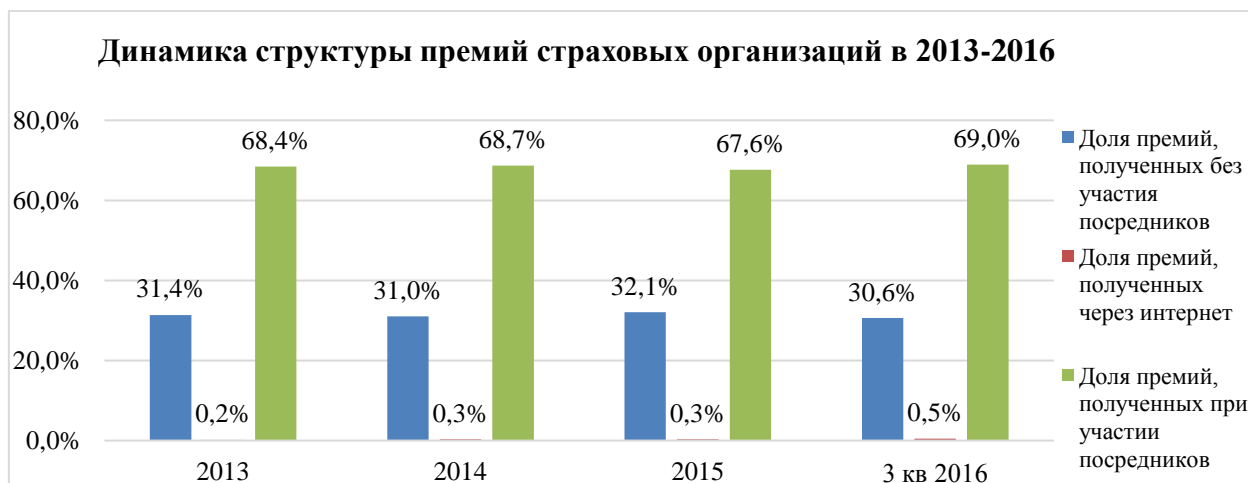
#### **Динамика структуры каналов продаж: рост банковского страхования.**

В период 2013-2016 гг. структура сбора страховых премий страховщиками изменилась прежде всего в части структуры по видам посредников. За последний год продолжилось удешевление услуг посредников, связанное с активным сокращением страховщиками своих расходов в первую очередь за счет урезания комиссий (в 2015 году комиссионное вознаграждение составило 19,6%, что на 3,3 п.п. ниже, чем в 2014 году). Снижение

комиссионного вознаграждения произошло в первую очередь за счет снижения комиссий по ОСАГО и автокаско.

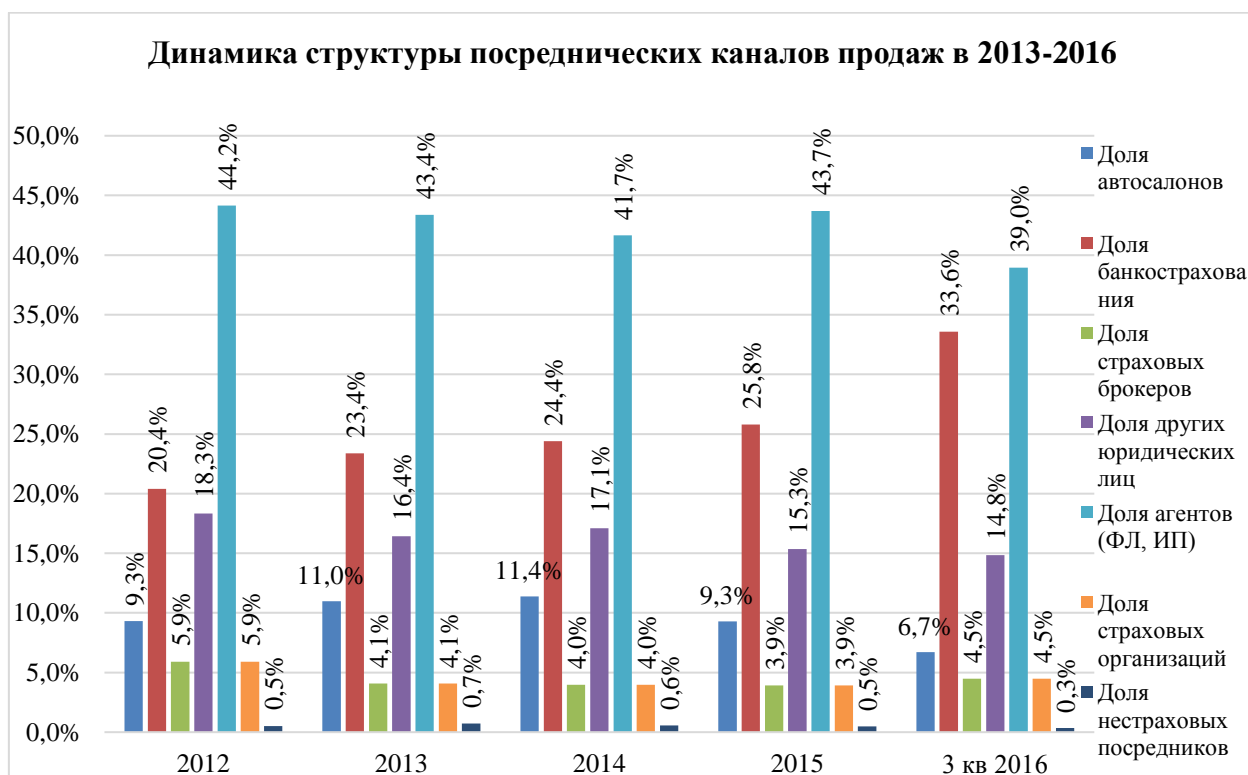
Доля собственных продаж страховых организаций, начиная с 1 и до 3 квартала 2016 года, находилась выше уровня 2013-2015 гг., однако по результатам 9 месяцев 2016 года незначительно сократилась (на 0.5 п.п.).

Доля премий, получаемых через сеть Интернет остается незначительной (0.5%)



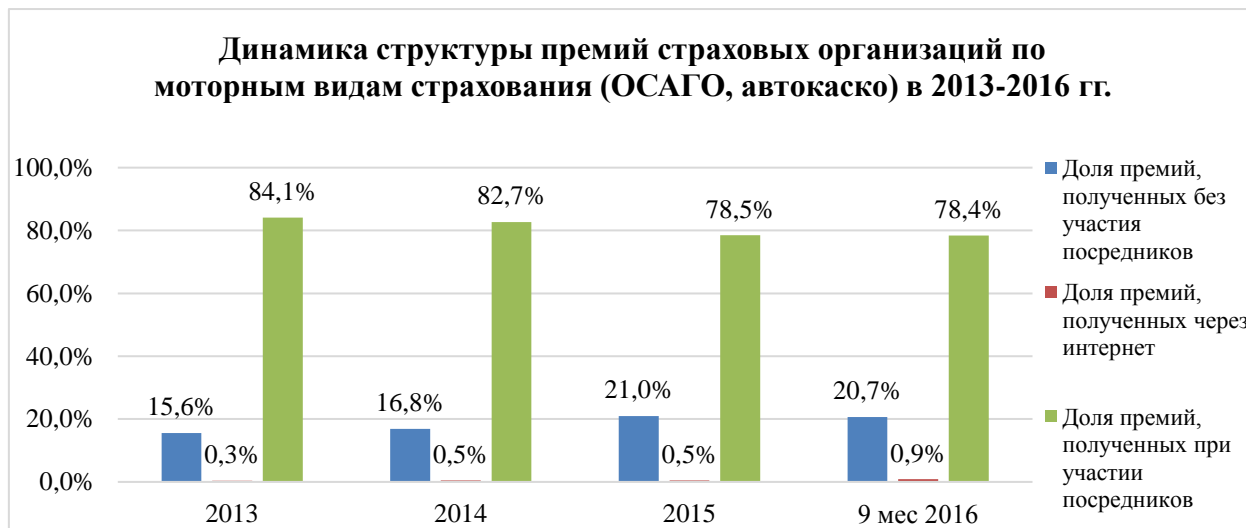
Источник: Институт Страхования ВСС по данным Банка России

**Ключевым каналом продаж в 2016 году по прежнему являются агенты (физические лица, индивидуальные предприниматели) (39,0% премий), однако по результатам 9 месяцев 2016 года заметен быстрый рост продаж через банки (на 7,8 п.п.) и снижение доли автосалонов (на 2,6 п.п.).** Изменения долей других каналов продаж незначительны.



Источник: Институт Страхования ВСС по данным Банка России

В период 2012-2016 гг. **структура премий в сегменте моторного страхования (ОСАГО, автокаско) достаточно стабильна**. Постепенно возрастает доля прямых продаж (без посредников) страховых организаций. Доля премий, получаемых через сеть Интернет остается крайне незначительной (0.6 %)



Источник Институт Страхования ВСС по данным Банка России

**Для моторных видов страхования ключевым каналом продаж являются агенты (физические лица, индивидуальные предприниматели) (58,2% премий)**, доля которых увеличивается на протяжении всего рассматриваемого периода. Следующим по размеру каналом являются другие юридические лица, включая агентские компании (20,2%), доля которых тоже стабильно возрастает.

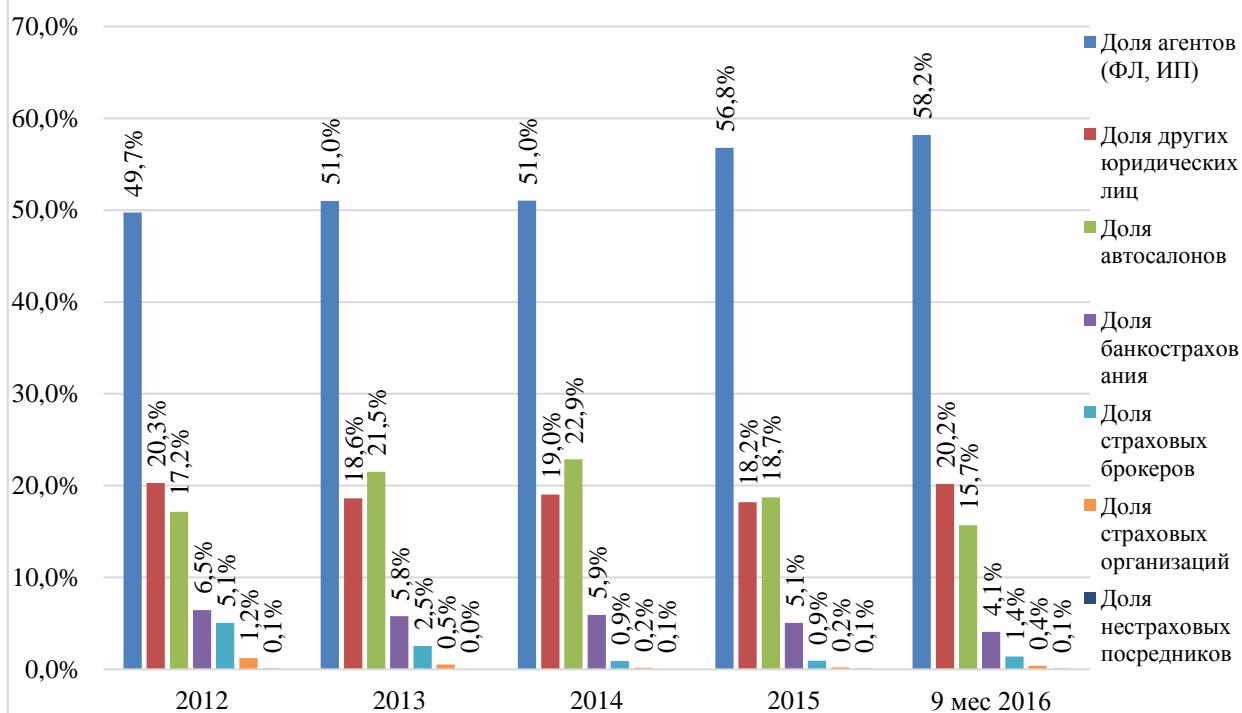
**Доля продаж банковского канала составляет всего 4,1%, что значительно ниже, чем в целом доля данного канала на страховом рынке.**

За рассматриваемый период несколько снизился объем продаж через дилерские сети и организации, занимающиеся продажей автомобилей (на 1,5 п.п).

**В структуре посреднических продаж ОСАГО доля агентских продаж (физические лица и предприниматели) превалирует (75,0%)** и крайне незначительно изменяется во времени.

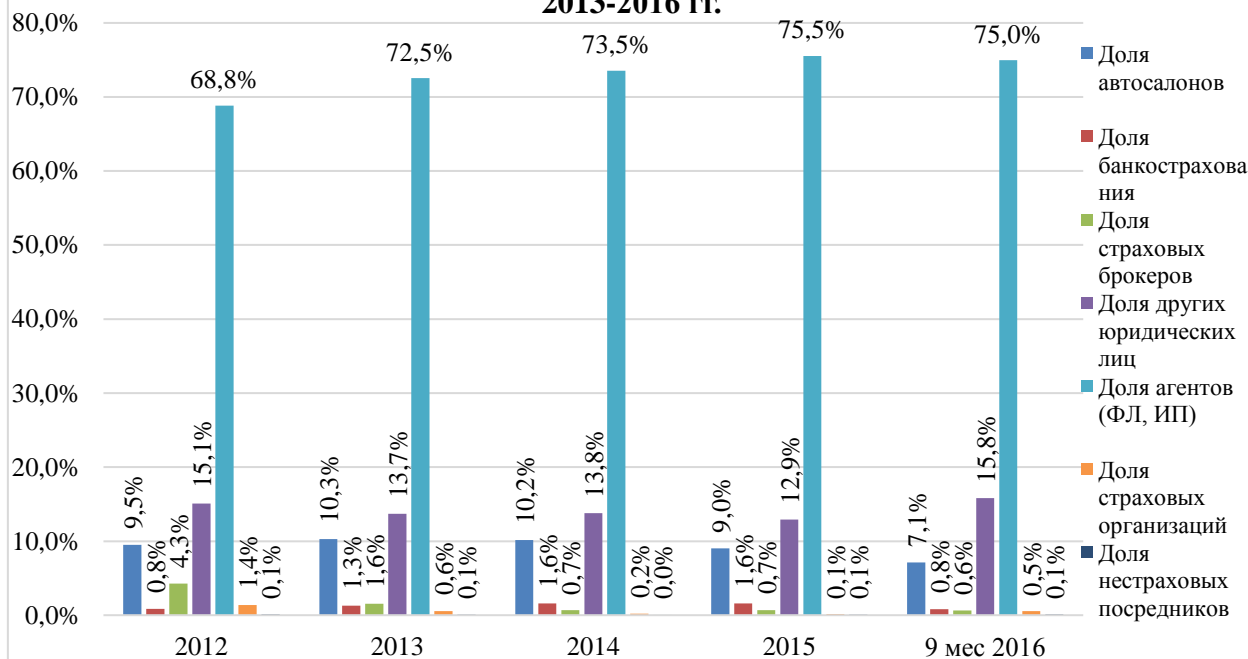
Следующим по размеру каналом является реализация страховых полисов через другие юридические лица (включая агентские компании) - 15,8%. Третьим по размеру каналом являются автосалоны (7,1%). Эти три канала занимают 97,9% от реализуемых через посредников страховых услуг. Доля других каналов продаж крайне незначительна.

### Динамика структуры посреднических каналов продаж моторных видов страхования (ОСАГО, автокаско) в 2013-2016 гг.



Источник: Институт Страхования ВСС по данным Банка России

### Динамика структуры посреднических каналов продаж ОСАГО в 2013-2016 гг.



Источник: Институт Страхования ВСС по данным Банка России

Структура продаж автокаско тоже распределяется между тремя основными каналами. Преобладающим остается реализация через агентов (физических лиц и индивидуальных

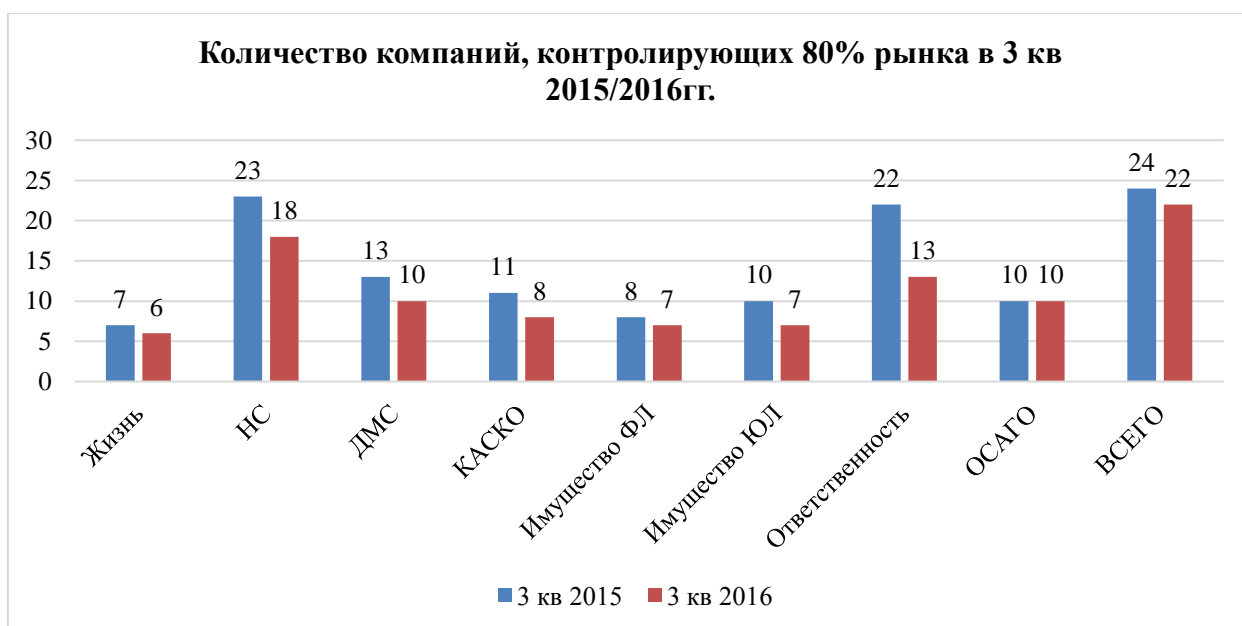
предпринимателей) (37,4%), на второй план выходит реализация страховых услуг через автосалоны (26,3%), на третьем месте находятся другие юридические лица (включая агентские компании) (25,6%). Доля банкостраховых продаж автокаско рассматриваемые период существенно не изменилась.



Источник Институт Страхования ВСС по данным Банка России

**В 3 квартале 2016 года произошло дальнейшее снижение численности страховых компаний на рынке. В течение 3 месяцев рынок покинуло 12 страховщиков или 4% от их общей численности на 30.06.2016г.**

Количество компаний, контролирующих 80% рынка страхования, в 3 квартале 2016 года уменьшилось по сравнению с тем же периодом прошлого года и составило 22. Очевидно, что концентрация рынка будет увеличиваться и дальше.



Источник: Институт Страхования ВСС по данным Банка России

При этом суммарная доля крупнейших десяти компаний составила 65% рынка:

Позиция в ренкинге	Страховая компания	Рыночная доля	Страховые премии за 9 мес 2016 г., тыс. руб.
1	СОГАЗ	14%	123 757 708
2	РОСГОССТРАХ	11%	93 054 940
3	ИНГОССТРАХ	7%	65 367 132
4	РЕСО-ГАРАНТИЯ	7%	64 460 697
5	АЛЬФАСТРАХОВАНИЕ	5%	47 708 186
6	СБЕРБАНК СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ	5%	46 833 238
7	ВТБ СТРАХОВАНИЕ	5%	43 286 072
8	ВСК	4%	38 698 096
9	РОСГОССТРАХ-ЖИЗНЬ	3%	29 157 654
10	СОГЛАСИЕ	3%	24 197 321

#### Прогноз развития страхового рынка

В течение всего 2016 года объемы рынка показывают стабильный прирост: во 2 квартале 2016 года +15% от 2 кв 2015 г, в 3 квартале +16% от 3 кв 2015 г. По результатам 3 квартала 2016 года собранные премии уже составляют 90% от сборов 2015 года.

При реализации позитивного сценария развития рынок продолжит наращивать объем сборов за счет развития страхования жизни (динамика прироста сборов при этом вероятно снизится до 25%) и «коробочных» продуктов, продвигаемых через ритейловые сети и



розничные банки на фоне падения либо незначительного роста остальных видов страхования. В случае реализации негативного сценария развития, который подразумевает снижение темпов прироста страхования жизни и дальнейшую дестабилизацию рынка моторных видов страхования (которая выразится в его сокращении), произойдет значительное снижение темпов прироста страховых сборов в 2017 году, переход к стагнации, а самое главное – резкое ухудшение финансового результата компаний.

Мы предполагаем следующую **динамику сборов в 2017 году**: ОСАГО и автокаско – стагнация (прирост около 0), Страхование имущества физических лиц +10-15% (в первую очередь за счёт продаж «коробочных» продуктов через розничные сети), Страхование имущества юридических лиц -стагнация, Страхование от несчастного случая +10-15% (в значительной мере за счёт продаж по каналу «банкострахование»), Страхование жизни +25%, Страхование опасных производственных объектов -5-0%, Добровольное медицинское страхование +5%, Страхование грузов – около 0, внутренний перестраховочный рынок +15%.

## Приложение. Рэнкинг топ-50 крупнейших страховщиков

Позиция в рэнкинге (9 месяцев 2016 г.)	Позиция в рэнкинге (9 месяцев 2015 г.)	Страховая компания	Страховые премии за 9 месяцев 2016 г., млн. руб.	Доля компании в сборах по данному виду за 9 месяцев 2016 г., %	Страховые премии за 9 месяцев 2015 г., млн. руб.
1	2	СОГАЗ	123 758	13,97%	103 690
2	1	РОСГОССТРАХ	93 055	10,51%	110 126
3	4	ИНГОССТРАХ	65 367	7,38%	51 747
4	3	РЕСО-ГАРАНТИЯ	64 461	7,28%	56 960
5	5	АЛЬФАСТРАХОВАНИЕ	47 708	5,39%	41 969
6	8	СБЕРБАНК СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ	46 833	5,29%	30 322
7	7	ВТБ СТРАХОВАНИЕ	43 286	4,89%	34 336
8	6	ВСК	38 698	4,37%	35 584
9	10	РОСГОССТРАХ-ЖИЗНЬ	29 158	3,29%	15 809
10	9	СОГЛАСИЕ	24 197	2,73%	22 574
11	15	АЛЬФАСТРАХОВАНИЕ-ЖИЗНЬ	20 468	2,31%	9 132
12	11	ГРУППА РЕНЕССАНС СТРАХОВАНИЕ	16 955	1,91%	15 532
13	14	РЕНЕССАНС ЖИЗНЬ	13 817	1,56%	9 239
14	44	АЛЬЯНС ЖИЗНЬ	10 231	1,16%	2 011
15	17	МАКС	9 763	1,10%	7 934
16	19	КАПИТАЛ СТРАХОВАНИЕ	9 643	1,09%	7 506
17	56	АРСЕНАЛЬ	8 988	1,01%	1 653
18	18	ЭНЕРГОГАРАНТ	8 788	0,99%	7 614
19	28	ВТБ СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ	8 619	0,97%	3 708
20	23	СИВ ЛАЙФ	8 239	0,93%	4 864
21	29	СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ КАРДИФ	7 227	0,82%	3 558
22	13	ЖАСО	6 398	0,72%	10 055
23	45	СБЕРБАНК СТРАХОВАНИЕ	5 617	0,63%	2 008
24	24	ЮГОРИЯ	5 603	0,63%	4 700
25	16	УРАЛСИБ	5 354	0,60%	8 483
26	163	РЕГИОНАЛЬНАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	5 231	0,59%	209
27	22	МЕТЛАЙФ	4 917	0,56%	4 921
28	25	ЭРГО РУСЬ	4 778	0,54%	4 286
29	37	РЕСПЕКТ-ПОЛИС	4 776	0,54%	2 413
30	26	ЗЕТТА СТРАХОВАНИЕ (бывш. ЦЮРИХ)	4 386	0,50%	3 978
31	51	ОТКРЫТИЕ СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ	4 379	0,49%	1 761
32	27	ЮЖУРАЛ-АСКО	4 244	0,48%	3 946

33	54	СОСЬЕТЕ ЖЕНЕРАЛЬ СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ	4 101	0,46%	1 700
34	83	ИНГОССТРАХ-ЖИЗНЬ	4 024	0,45%	796
35	30	РАЙФФАЙЗЕН ЛАЙФ	3 546	0,40%	2 829
36	33	РСХБ-СТРАХОВАНИЕ	3 234	0,37%	2 619
37	31	НАСКО ТАТАРСТАН	3 052	0,35%	2 647
38	12	АЛЪЯНС	3 042	0,34%	10 366
39	36	НЕЗАВИСИМАЯ СТРАХОВАЯ ГРУППА	2 937	0,33%	2 416
40	50	МСК СТРАЖ	2 906	0,33%	1 775
41	47	СК СОГАЗ-ЖИЗНЬ	2 868	0,32%	1 835
42	35	ЧРЕЗВЫЧАЙНАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	2 732	0,31%	2 575
43	52	ГЕЛИОС	2 479	0,28%	1 760
44	38	ЛИБЕРТИ СТРАХОВАНИЕ	2 391	0,27%	2 270
45	34	ЧУЛПАН	2 312	0,26%	2 587
46	48	АБСОЛЮТ СТРАХОВАНИЕ	2 308	0,26%	1 804
47	41	ПАРИ	2 275	0,26%	2 115
48	21	СТРАХОВАЯ ГРУППА МСК	2 274	0,26%	5 691
49	62	НСГ-РОСЭНЕРГО	2 258	0,26%	1 445
50	46	АСКО	2 250	0,25%	1 940

Источник: Институт страхования по данным Банка России